



**GRAND POITIERS**

communauté urbaine

# VOTRE PROJET CIRCUITS COURTS DE A À Z



28 h de formation, 2 entretiens individuels  
entre le 9 octobre 2023 et le 22 janvier 2024

**DEVELOPPER L'ACTIVITÉ CIRCUIT COURT  
SUR VOTRE FERME VOUS TENTE ?  
DONNEZ VOUS LES MOYENS DE FAIRE LE  
TOUR DE LA QUESTION AVANT DE  
VOUS LANCER AVEC UN PROJET SOLIDE**

**DES APPORTS THÉORIQUES, DES EXERCICES PRATIQUES,  
DES ÉCHANGES ENTRE PRODUCTEURS**

Renseignements et inscriptions auprès de l'AFIPaR  
Laurence ROUHER, formatrice  
laurence.rouher@afipar.org 06 38 74 21 13

# PROGRAMME DE FORMATION

---

## OBJECTIFS

Concevoir un projet circuits courts en adéquation avec vos motivations, adapté à votre territoire, viable sur le long terme

## DESCRIPTIF DE LA FORMATION

### Premier entretien individuel (2h) :

- Identifier et formaliser vos attentes et motivations , identifier les leviers et contraintes actuelles de votre ferme
- Situer ses compétences et celles de ses associé-e-s, salarié-e-s
- Ressources et contacts pour son projet

### Séquences de formation en groupe, saison 1

1. **Définir ou adapter votre gamme de produits** : les productions de votre ferme confrontées aux attentes des consommateurs - (3,5 h)
2. **Cibler votre clientèle, choisir/développer vos circuits de commercialisation**. La restauration collective, une opportunité pour votre projet ? (7h)
3. **Définir votre prix de vente** (3,5h)
4. **Stratégie de communication, outils de communication** (7h)

**Second entretien individuel (3h) :** cohérence de votre mix marketing (combinaison gamme de produits, clientèle, circuits de distribution, prix), compléments d'informations spécifiques à votre projet.

### Séquences de formation en groupe, saison 2

1. Faisabilité et performances économiques de votre projet, opportunités de formes collectives de vente, aides financières (3,5h)
2. Faisabilité organisationnelle de votre projet, bilan évaluation par le jury constitué des stagiaires (3,5h)

## MÉTHODE

Auto-diagnostic  
Apports théoriques et cas concret  
Echanges entre stagiaires  
Exercices individuels et collectifs.

## EVALUATION

Présentation du projet au jury constitué par les autres stagiaires en fin de formation

## A QUI S'ADRESSE CETTE FORMATION ?

A la fois aux producteurs en projet d'installation, avec une dimension circuits courts  
ET aux producteurs déjà en activité qui souhaitent se lancer ou développer fortement leurs ventes

## PRÉ-REQUIS

Aucun pour les producteurs installés, projet d'installation avancé pour les porteurs de projet.

## LIEU ET MODALITES

Territoires de la CARA et de l'Agglo de Saintes

## TARIFS

75 € pour les ressortissants Vivea. Autre prise en charge, nous consulter.

## CONDITIONS GENERALES DE VENTE

A consulter sur [www.afipar.org/cgv](http://www.afipar.org/cgv)

## ACCESSIBILITE

Pour les personnes en situation de handicap, contactez-nous pour évaluer la possibilité d'adapter la formation à votre situation.